

科目概要

	科目名	講師	回数	単位	内容・達成レベル
ビジネスベーシック (必修)	キャリアデザイン	船越伴子 (株)ヒューマンラボ 取締役	4	1	自分にとっての働く意味を考え、より好ましいライフキャリアをデザインします。 最終的にはアクションプランにつなげ、必ず実現させる決意を固めます。
	ビジネスコミュニケーション	吉田真知子 ソーシャルスキル・プログラム 代表	4	1	職場のより良い人間関係づくりのためのコミュニケーション力を身につけ、相手とWin-Winの関係構築のための説得力・交渉力を培います。
	ロジカルシンキング	船越伴子 (株)ヒューマンラボ 取締役	4	1	企業環境が激変し、問題も複雑化するなかで、ロジカルに思考することが重要視されています。この科目では、ロジカル思考の重要性を理解し、論理的に思考する力を、さまざまな実習を通じて高めます。
	モチベーション&リーダーシップ	大内章子 関西学院大学 経営戦略研究科 准教授	4	1	仕事の成果に影響を与える自らのモチベーションをいかにマネジメントするか、関わる人々にモチベーション高く仕事をしてもらうためにリーダーシップをいかに発揮するか、について、実習を通じて学びます。
ビジネスプロフェッショナル (選択)	ビジネス英語Ⅰ*	(株)CTS 日米講師	7	2	TOEIC600点をめざします。 海外ビジネスをするに際しての最低限のハードルをクリアしたい、管理職登用条件をクリアしたい方などが対象です。
	ビジネス英語Ⅱ*	(株)CTS 日米講師	7	2	TOEIC800点をめざします。 海外業務に携わる、外資系企業とビジネスをしたい、外資系企業で再就職したい方などが対象です。
	アドバンスドITスキル	高田茂樹 関西学院大学 共通教育センター 非常勤講師	7	2	よりレベルの高いパソコン操作と知識を身につけ、マイクロソフトオフィススペシャリスト(「Excel 2010 スペシャリスト」と「PowerPoint 2010 スペシャリスト」)の取得をめざします。

	会計・財務諸表	佐藤 真理 経営コンサルタント (独)中小企業基盤 整備機構 チーフア ドバイザー	7	2	キャリアアップに欠かせない基本的な会計知識を学び、財務諸表を読めるようにすることで経営センスを研ぎます。会計知識の全くない方は簿記3級を、ある程度ある方は2級や1級をめざせるよう、基礎固めを行います。
	人を動かす交渉力	瓜生 稔 ㈱ヒューマンラボ 代表取締役	4	2	機械はスイッチで動くが人はテコでも動かない。そんな相手の納得を取りつけ動かす交渉力を身につけます。仕事をスムーズに進めたり、就職の可能性を広げたりして、人生を楽しく過ごすことができます。
スペシャリスト (選択)	消費者行動分析 *	中西正雄 関西学院大学 経営戦略研究科 名誉教授	4	1	顧客のニーズや欲求を探るためにはどのような知識と調査が必要か、基本的な考え方と方法を学びます。マーケティング、広報、企画、営業などの部門で職場復帰や就職をめざす方などが対象です。
	マネジメント *	佐藤善信 関西学院大学 経営戦略研究科 教授	4	1	規模の大小を問わず、日本の経営者に最も人気があり、その理論が実際に社内で活用されているドラッカーの経営学を学習します。ドラッカー理論を導入している企業のケースを使用します。
	ファイナンス入門 *	岡田克彦 関西学院大学 経営戦略研究科 教授	4	1	聞きかじりでは身につかないお金の知識を正しく学ぶとともに、ファイナンス的思考法を身につけ、ファイナンスのおもしろさを実感しましょう。ファイナンシャルプランナー等の資格取得へとつながります。

1回=3時間。スペシャリスト科目は、2.5時間×4回。

*印は、別途有料です。